


## Расписание событий «Активного Мира»

Самое свежее расписание событий Вы можете найти [на нашем сайте](#).

<p><b>15</b> <b>ноября</b> <b>(среда)</b></p>	<p><a href="#">Андрей Останин</a> Тренинг</p> <p><b><u>«ТОП современных технологий продаж от практика»</u></b></p> <p>На тренинге Вы узнаете, как повысить эффективность продаж (меньше ресурсов и лучше результат) через формирование навыка использования технологий и приемов на каждом из этапов процесса продаж.</p>		<p><b>Стоимость участия:</b></p> <p>16 000 руб.</p>
---	---	---	---

Сайт компании <http://actimir.ru>; e-mail: [office@actimir.ru](mailto:office@actimir.ru);

контактный телефон: 8 (812) 318-18-10

**16  
ноября  
(четверг)**

[Светлана Катаева](#)

Встреча Бизнес-клуба

[«Подбор персонала: как избежать ключевых ошибок и сформировать эффективную команду»](#)

Рынок труда стремительно развивается. На помощь рекрутерам приходят новые инструменты, в том числе новые интернет возможности, социальные, профессиональные сети, дополнительные или альтернативные методы привлечения, отбора и оценки кандидатов. Эта однодневная программа является «хамелеоном» – мы постоянно отслеживаем новые тренды и инструменты в рекрутменте, «тестируем» их на эффективность применения и формализуем приобретенный опыт в виде обновленного, дополненного тренинга для Вас!



**Стоимость участия:**

4 500 руб.

Сайт компании <http://actimir.ru>; e-mail: [office@actimir.ru](mailto:office@actimir.ru);

контактный телефон: 8 (812) 318-18-10

<p style="text-align: center;"><b>21</b> <b>ноября</b> <b>(вторник)</b></p>	<p style="text-align: center;"><u><a href="#">Дамир Халилов</a></u> Мастер-класс</p> <p style="text-align: center;"><u><a href="#">«SMM2017: Как выжимать максимум из социальных сетей»</a></u></p> <p>Тренинг посвящен эффективному продвижению бизнеса в социальных сетях — максимально практичный, направленный на получение навыков, позволяющих заниматься SMM «под ключ». В рамках тренинга рассматривается работа в основных социальных сетях: Вконтакте, Facebook, Instagram. Большое количество инструментов, алгоритмов, кейсов, результатов исследований.</p>		<p><b>Стоимость участия:</b></p> <p>Класс «Эконом»: 8 500 руб.</p> <p>Класс «Стандарт»: 12 000 руб.</p>
---	--	---	---

Сайт компании <http://actimir.ru>; e-mail: [office@actimir.ru](mailto:office@actimir.ru);

контактный телефон: 8 (812) 318-18-10

**05**  
**декабря**  
**(вторник)**

[Александр Фридман](#)

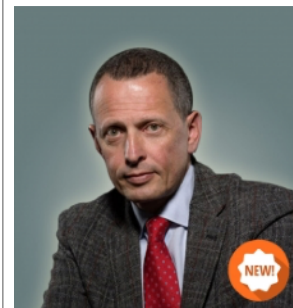
Авторский семинар

**«Босс-камертон: персональная власть лидера и настройка мышления подчинённых»**

Для того чтобы подчинённые вели себя правильно, как минимум, столь же «правильно» должен себя вести сам руководитель. Как минимум. Ничего так не отвращает людей от соблюдения правил как нарушение этих правил теми, кто их устанавливает.

Руководитель должен являться эталоном, образцом для подражания. Это необходимо, но недостаточно. Кто-то может и не захотеть следовать «звучанию камертона». Что ж, к этим заблудшим можно и нужно применить принуждение.

Это и многое другое Вы узнаете, посетив авторский семинар А.С.Фридмана «Босс-камертон: персональная власть лидера и настройка мышления подчинённых»



**Стоимость участия при  
оплате до 17.11.2017:**

Класс «Эконом»:

11 000 руб.

Класс «Стандарт»:

17 500 руб.

Класс «Бизнес»:

26 000 руб.

**Полная стоимость участия:**

Класс «Эконом»:

12 000 руб.

Класс «Стандарт»:

19 500 руб.

Класс «Бизнес»:

29 000 руб.



Сайт компании <http://actimir.ru>; e-mail: [office@actimir.ru](mailto:office@actimir.ru);

контактный телефон: 8 (812) 318-18-10

<p style="text-align: center;"><b>08</b></p> <p style="text-align: center;"><b>декабря</b></p> <p style="text-align: center;"><b>(пятница)</b></p>	<p style="text-align: center;"><u><a href="#">Игорь Рызов</a></u> Тренинг</p> <p style="text-align: center;"><u><a href="#">«Мастер переговоров. Стратегия и тактика»</a></u></p> <p>Цель тренинга: Изучить механизмы эффективных переговорных технологий, научиться анализировать факторы, способствующие достижению результата, ведущие к конфронтации и конфликту интересов, научиться создавать переговорную «платформу», вырабатывать взаимно приемлемые решения.</p>		<p><b>Стоимость участия при оплате до 17.11.2017:</b></p> <p>Класс «Эконом»: 8 000 руб.</p> <p>Класс «Стандарт»: 12 000 руб.</p> <p><b>Полная стоимость участия:</b></p> <p>Класс «Эконом»: 9 500 руб.</p> <p>Класс «Стандарт»: 14 000 руб.</p>
--	--	---	---

Сайт компании <http://actimir.ru>; e-mail: [office@actimir.ru](mailto:office@actimir.ru);

контактный телефон: 8 (812) 318-18-10

<p style="text-align: center;"><b>13</b> <b>декабря</b>  (среда)</p>	<p style="text-align: center;"><u><a href="#">Гарретт Джонстон</a></u> Встреча Бизнес-клуба</p> <p style="text-align: center;"><u><a href="#">«Персональные бренды»</a></u> Только для владельцев и руководителей компаний.</p> <p>Бренд – финансовое выражение будущей лояльности сегодняшних покупателей и потенциальных клиентов. Это уникальность и предсказуемость клиентского опыта по всем точкам соприкосновения с покупателем. А также – инструмент рекламы.</p> <p>Сегодня происходит новая революция – «персональный бренд».</p> <p>Это не просто «реклама человека» – это услуги, ценовая политика, каналы, партнёры и клиентский опыт <b>от человека</b>, и в ближайшие 10 лет персональные бренды станут основным источником капитализации современных экономических систем.</p>		<p style="text-align: center;"><b>Стоимость участия:</b></p> <p style="text-align: center;">4 500 руб.</p>
<p style="text-align: center;"><b>01</b> <b>февраля</b>  (четверг)</p>	<p style="text-align: center;"><u><a href="#">Елена Сидоренко</a></u> Тренинг</p> <p style="text-align: center;"><u><a href="#">«Личностное влияние и противостояние чужому влиянию»</a></u></p> <p>Тренинг влияния и противостояния влиянию — это тренинг четких алгоритмов, последовательных шагов, формализуемых операций. Участники тренинга на практике освоят методы личностного воздействия и противодействия, инструменты конструктивного делового взаимодействия.</p>		<p style="text-align: center;"><b>Стоимость участия при оплате до 01.12.2017:</b></p> <p style="text-align: center;">13 500₽</p> <p style="text-align: center;"><b>Полная стоимость участия:</b></p> <p style="text-align: center;">19 500₽</p>

Сайт компании <http://actimir.ru>; e-mail: [office@actimir.ru](mailto:office@actimir.ru);

контактный телефон: 8 (812) 318-18-10

**08**  
**февраля**  
**(четверг)**

Андрей Останин

Тренинг

«Могу управлять продажами. Построение системы продаж в компании на основе системного подхода. Бизнес-процессы»

Преимущества тренинга:

- Обучение от действующего практика с опытом управления продажам с 2003 года на 5 рынках: B2C, B2B, дистрибуция, «Большие продажи», Luxury
- Продажи представлены как система, которая может быть построена и адаптирована под любой бизнес
- Возможность провести аудит системы продаж в компании
- Обучение построено на передаче, обучении использованию, подготовке к внедрению технологий управления продажами в компании
- Все изучаемые и передаваемые технологии являются классическими и адаптированными под практическую деятельность и являются актуальными
- Рассматриваемые технологии логичны и системны, они доказали свою эффективность многократным внедрением и успешным применением
- Возможность передачи набора рабочих заготовок для реализации в Вашей компании уже завтра
- Этот тренинг дешевле, быстрее и эффективней консалтинга.



**Стоимость участия при  
оплате до 15.11.2017:**

**11 500₽**

**Полная стоимость участия:**

**16 000₽**

*Сайт компании <http://actimir.ru>; e-mail: [office@actimir.ru](mailto:office@actimir.ru);*

*контактный телефон: 8 (812) 318-18-10*